

¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition)

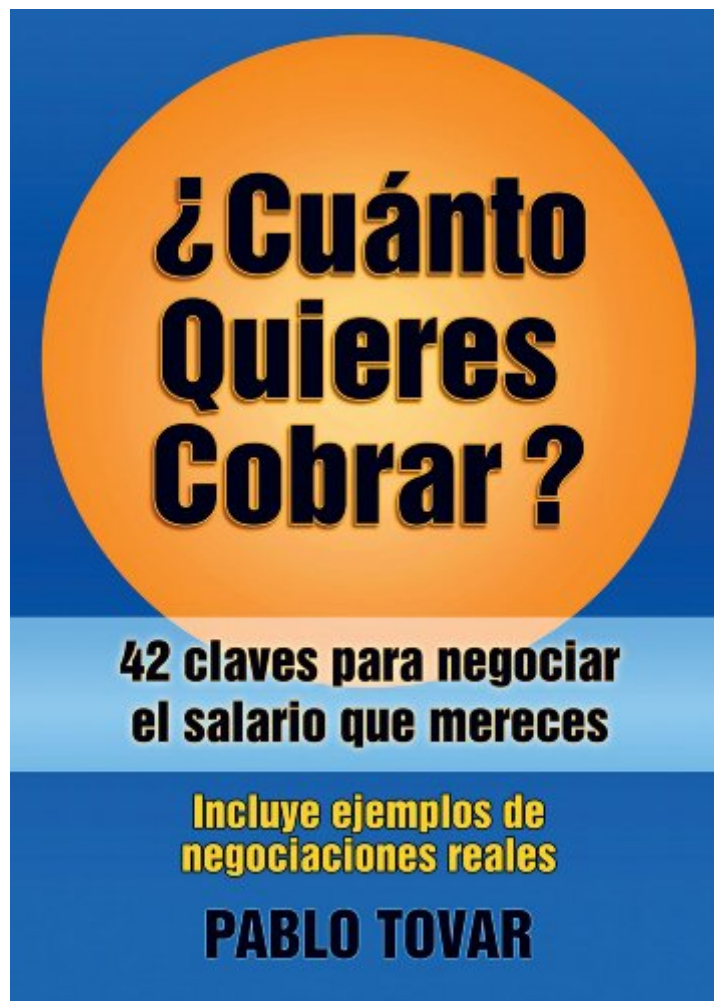
El método exclusivo y pionero en español para aprender a negociar tu salario con eficacia y éxito. Descubre todas las claves que te ayudarán a obtener más dinero y mejor impacto personal y profesional.

¿Estás cansado de creer que mereces recibir por tu trabajo más de lo que refleja tu nómina? ¿Te sientes mal pagado? ¿Cuándo fue la última vez que pediste un aumento de sueldo... y lo conseguiste? ¿Has dejado un empleo y encontraste otro? ¿Te pagaban lo que valías? Este libro es para ti si necesitas tener un amplio manejo y conocimiento para negociar el mejor precio de tu capacidad personal y profesional. Siguiendo las recomendaciones del libro asegurarás tu éxito en las próximas negociaciones salariales. Aprenderás a:

- Establecer un buen clima relacional durante todo el proceso de selección
- Ofrecer al empleador una imagen profesional seria y adecuada, desde el manejo de la información y de tu actitud
- Controlar los tiempos durante toda la negociación
- Generar, desde el “yo gano - tú ganas”, un impacto positivo y de confianza en el empleador sobre lo que ofreces a la empresa, tu valía y contribución.
- Conseguir incrementar tu salario de entrada de modo razonable entre un 10% y un 20%.
- Saber enfocar el proceso negociador en la compensación retributiva total y en el medio plazo.

Pablo Tovar, coach ejecutivo, conferenciante y experto en desarrollo del liderazgo y transformación de las organizaciones te propone en Cuánto Quieres Cobrar 42 recomendaciones muy prácticas y comprensibles para negociar el salario que mereces, incluyendo casos prácticos reales muy ilustrativos que te permiten mejorar de inmediato tu competencia para negociar tus condiciones retributivas.

¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition) por Pablo Tovar fue vendido por £4.99 cada copia. Contiene 114 el número de páginas.. Regístrese ahora para tener acceso a miles de libros disponibles para su descarga gratuita. El registro fue libre.



- Título del libro : ¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition)
- Fecha de lanzamiento: February 16, 2014
- Número de páginas: 114 páginas
- Autor: Pablo Tovar

Debido a un problema de derechos de autor, debes leer ¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition) en línea. Puedes leer ¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition) en línea usando el botón a continuación.

LEER ON-LINE

